证券简称: 威星智能

# 浙江威星智能仪表股份有限公司 投资者关系活动记录表

(2025-6-24)

编号: 2025-002

	□特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活动类别	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	√现场参观	
	□其他 (请文字说明其他活动内容)	
参与单位名称	重鼎资产、大岩资本、卓	戴资本、天瑞万合私募基金、上海尚颀投
	资、成阳资产、宁聚投资、物产中大资产、浙江善正资产管理、国	
	科龙晖私募基金、浙商证券、第一创业证券、国元证券等 25 名投资	
	者	
时间	2025年6月24日	
地点	公司总部大楼会议室	
上市公司接待	威星智能董事会秘书张妍	
人员姓名	威星智能财务总监 陈智园	
投资者关系活动主要内容介	本次活动主要内容如	下:
	1、投资者参观公司智	習慧生产基地及展厅。 <b></b>
	2、公司董事会秘书引	长妍女士从行业背景、企业沿革、产品与服
	务、发展愿景等方面对公	司的基本情况做了简要介绍。
	3、投资者提问环节:	
	(1) 2024 年底公司	董事会进行的换届,新董事长对公司未来
绍 	有何规划?	
	2024 年底公司顺利完	E成董事会换届。新任董事长黄华兵先生自
	2017年公司上市起便担任	E总裁,任职期间,他聚焦市场能力塑造,
	带领团队拓展业务版图;	深耕研发创新,推动产品技术迭代;厚植

企业文化,凝聚发展合力,为公司赢得市场有目共睹的认可。换届后,黄华兵董事长锚定长远,推出新三年规划,明确战略方向。未来,公司各部门将以新战略为行动指引,深度贯彻三年规划部署,在市场拓展、技术突破、管理提效等方面精准发力,力争以更优业绩回报资本市场信任,为股东创造价值。

## (2)公司 2025 年初收购了上海埃科燃气测控设备有限公司, 目前情况如何?

2025年初,公司完成对上海埃科燃气测控设备有限公司的收购。 上海埃科在流量计产品布局上与威星智能形成有效互补,助力公司 完善流量计产品线矩阵。收购后,双方在业务流程、团队融合等方 面已实现有效衔接,目前整体发展态势良好,正稳步推进新市场开 拓工作,持续释放并购协同价值。

### (3) 目前公司燃气表的增量市场主要在哪?

公司燃气表的增量市场主要集中于以下维度:新增城市人口与住宅建设带来的刚性需求,随着城镇化进程持续释放;气化乡村工程深入推进,为农村地区燃气基础设施配套创造一定空间;老旧小区改造全面铺开,促使表具加速升级迭代。这些共同构建起支撑公司燃气表业务增长的市场格局。

#### (4) 公司怎么看待超声波的国产化?

威星智能坚定不移超声波国产化的决心,将依托松下在超声波 领域的核心技术优势,结合公司对中国市场的深刻洞察,围绕智慧 能源管控、全域安全管理等前沿领域展开深度协同,进一步加速超 声波技术的研发与产品迭代,推动燃气行业从机械化向数字化应用 的转型升级,助力超声波事业在中国全面拓展与蓬勃发展。

#### (5) 公司目前海外的销售模式、研发投入及市场情况怎么样?

公司目前主要以代理方式进入南美、中东、欧洲等地区销售超声计量表具产品,海外市场整体上回款情况及毛利情况较好。2025年,威星智能正增大对海外研发的投入,希望以优质服务与可靠产品质量,逐步积累海外市场口碑,谋求更广泛认可与市场份额拓展。

本次活动是否 涉及应披露重 大信息的说明	本次活动不涉及应披露重大信息	
附件清单 (如有)	无	
日期	2025年6月24日	