## 东莞铭普光磁股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号: 2024-03

投资者关系活动类别	☑特定对象调研	□分析师会议
	□媒体采访	□业绩说明会
	□新闻发布会	□路演活动
	☑现场参观	□其他
参与单位名称及	公司深司中有司公公司司司海投金投金证券公限新证辇投LC天现物联思HCAPIT理法产管私资TAL管理有理有份有上,投份管理 KAPIT理法产管私资TAL管理有理有份有上,投份管理 CAPIT是产(限有限有限海杭资有理有限公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司公司	限公司、公公公公上骊基胜基际证任有市风金成,, 在 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是 是

	龙,喻红旗
时间 	2024年04月24日
地点	公司会议室
上市公司接待人	董事会秘书 王妮娜
员姓名	证券事务代表 李兰
	交流主要内容包括:
	1、公司 2023 年、2024 年 Q1 业绩情况
	【回复】2023年全年营收19.16亿元,同比下降17.52%。其中,
	磁性元器件营收减少2.6亿元,同比下降约20%;光通信产品营
	收减少约0.5亿元,同比下降约9%;电源适配器营收减少约
	2,800万元,同比下降约12%;通信供电系统设备营收减少约
	   5,500万元, 同比下降约37%。
	2023年大幅亏损,主要是对部分资产实现全面计提减值和期间
	费用增加造成。
	2024年Q1营收4亿,同比下降约24%。
	2021   QI & KI   C, 10       17 / 21 / 10
	0. 公司对四条托出的业务方层
│ 投资者关系活动 │ 主要内容介绍	2、公司对四个板块的业务布局
工安内在介绍	【回复】关于磁性元器件,公司在通信、新能源领域均深耕多
	年,已储备了较为先进的技术。但是,基于磁性元器件的行业
	周期,以及该行业较为零散,已经大面积出现了"价格战"的
	竞争。铭普光磁更倾向于用技术赢得市场占有率,所以,在这
	一块未来不会为了扩大营收而盲目降价。未来1-2年的主要发
	力点在于: 以提升产品技术先进性为主要抓手而提高毛利率。
	关于光通信产品,光器件、G pon光模块公司已有一定的行业
	   地位, 会继续以成本领先、技术领先为主要的策略发展相关业
	   务。对于光通信之数通光模块,铭普光磁劣势为品牌声量确实

有限,但是,优势在于多年依然保持这块业务的相关费用投放,

所以产品研发能力、制造能力紧跟龙头企业发展,800G硅光光

模块已于2024年3月初通过行业检测标准。公司就数通光模块 战略性转向ODM模式,充分发挥我们的产品研发与制造能力, 回避品牌声量弱这一短板,实现扬长避短。

关于电源适配器、通信供电系统设备行业发展平稳,公司以稳步发展为主要运营策略。

## 3、关于 AI 行业的看法

【回复】在社会与经济发展的进程中,我们经历了房地产的 10年、互联网的 10年,未来的 10年,我们认为 AI 会催化劳动力进一步解放,从根本上提升生产力与劳动效率。

光模块被认为是"AI 时代的逆变器", AI 浪潮带来的"大算力"需求释放超大规模的高速数通光模块需求。 LightCounting 预计全球光模块市场未来3年的CAGR将超过20%。受益于全球AI 算力需求的爆发,国内外客户对高速光模块需求将急剧增长。

## 4、公司中高速光模块的技术路径及选择的原因?

- 【回复】(1)公司选择开发硅光技术光模块。400G 和 800G 产品对速率、功耗要求比较高,只有硅光技术才能获得相应的功能满足(100G、200G 产品使用 COB 技术就可以。)所以,硅光技术光模块更加适合 AI 领域,其针对于短距离传输更有优势。
- (2)公司采用硅光技术还有一大原因,是1.6T未来的技术肯定是高集成的硅光技术路径,因此公司也是从长期考量,从800G研发开始选择硅光技术方案。
- 5、公司光模块的成本领先主要体现在哪些方面,是这个制造费用还是说原材料、人工等生产成本?

【回复】公司成本领先的优势体现在:

- (1) 研发费用的效用比最优,公司采用"跟随"研发策略,相比行业第一家研发,应对的失败风险更小,对应的财务支出 更低;对某项技术相对有一定行业铺垫后,进行研发投入,避 免了大规模的无效研发支出,用在刀刃上。
- (2)设计方案的领先,设计方案来讲,公司第一代产品出现的时候就在研发第二代产品,是站在已有技术的长期堆叠形成的优势;方案核心目的是降本,包括用更经济的零部件代替原部件、质量过剩的更好的适配要求、后端加工过程中,提高自动化、减少人工加工。目前在不断的迭代,不断地进步形成了最优成本最佳产品的方案优势。
- (3)制造费用端的领先,有别于其他竞争对手,公司是光器件和光模块一体的生产体系,全系列公司都有在做的,相比很多家来讲,他们可能只是一个纯模块或者器件代工厂,铭普不仅自己做器件做模块,封装都自己做,这是多年产业链深耕的底子。
- (4) 规模化领先,伴随公司在 ODM 订单大规模放量,公司生产产能的利用率提升,以及自身自动化水平的提高,公司能够形成规模化的效应,从而摊薄生产成本和费用,从而提升毛利和盈利情况。
- (5) 行业上形成的头部定价相比, 铭普体量小灵活性高且当前中低速立足 ODM 的时候, 能将相关产能资源进行最优匹配, 根据客户定制化的生产及柔性报价, 在 ODM 厂商中能够实现相对较低的成本综合方案。

综上来讲,在下游某个大客户某品类产品来讲,我们可以很快打开局面赢得先机,并率先实现大规模放量其采购数量。

附件清单(加有)	示

日期

2024年4月24日